

Management konsulenter til Århus og Hellerup kontoret

Garde Consultants' disciplin er at finde, kondensere og forankre profitabel adfærd og kultur. Vi er en niche konsulentvirksomhed og arbejder for nogle af de mest attraktive og krævende kunder, ofte over flere år. Vi søger derfor yderligere 7 konsulenter, der vil være med til at skabe resultater og bygge firma og stolthed sammen med os. Vi foretager et gearskifte og har ambitiøse resultatmål de næste 3-5 år.

Stillingen: Salg og levering (af GAP analyser, salgs- og ledelsestræning, kulturforandringer, strategi eksekvering mfl.)

Salg: Jobbet består i nysalg, mer- og gensalg og du ejer hele salgsprocessen fra segmentering til closing. Du får massiv hjælp, støtte og sparring både før, under og efter salget.

Levering: Vi kan kun to ting; finde ud af, **hvorfor** kunden går glip af forretning, og **hvordan** organisationen opnår den nødvendige adfærd og kultur. Det har vi metoder, koncepter og processer for, samt en lang referenceliste.

Du får grundig træning i begge discipliner og indgår i et struktureret on-boardingforløb, der sikrer dig de bedst mulige forudsætninger for at opnå succes hurtigt.

Den ideelle kandidat:

- Er 28-34 år
- Vil investere 3-5 år i en konsulent karriere
- Har 3-5 års erfaring indenfor opsøgende nysalg af koncepter/rådgivning indenfor B2B (face to face)
- Har købt, solgt eller deltaget i træning/konsulentytelser, så du kender værdien af det, vi sælger
- Er super bruger i power point
- Har en kommerciel uddannelse
- Taler og skriver fejlfrit dansk
- Som person er du præsentabel, målrettet og struktureret. Du motiveres af tilfredse kunder og salg, ambitiøs kultur, og en stejl læringskurve
- Det er en fordel, hvis du har erfaring med ledelse og/eller et salgsakademi.

Dit udbytte

Vi tilbyder personlig og faglig dygtiggørelse, daglig feedback og substans i forretningsmodel og leverancer. Vi har et højt bundniveau, sigter højt og gør os umage. Du får reel indflydelse, en fuld værktøjskasse samt en lønpakke, hvor det kan betale sig, at nå både egne og fælles mål hvert år.

Se rekrutteringsfilmen, vores business cases og kundefilm på vores site og vurder, om du kan se dig selv som ny kollega hos os. Vi vil meget gerne høre fra dig.

Ansøgning

Send ansøgning og evt. referencer til job@gardeconsultants.com. Vi ansætter efterår og forår og afholder samtaler løbende. Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du naturligvis velkommen til at kontakte Jakob Garde på jga@gardeconsultants.com eller telefon 24 88 86 08.