

Vi søger flere dårlige tabere

Garde Consultants' disciplin er at finde, kondensere og forankre profitabel adfærd og kultur. Vi samler på dygtige kunder og søger flere konsulenter til kontoret i Hellerup, der vil være med til at skabe resultater og bygge mærke og stolthed sammen med os.

Stillingen: Salg og levering af kommerciel adfærd og kultur

Jobbet består i selvstændigt at opsøge og sælge til nye kunder ud fra vores yndlingskundeprofil, værdiløfte og salgsproces. Du skal afdække kundens prioriteter, udfordre kunden på behov og løsning og anvise, hvordan kunden kommer den lige vej til målet, og evne at skære igennem.

Den anden halvdel af jobbet består i at finde ud af, hvor og hvorfor kunden går glip af forretning, og hvordan organisationen opnår den nødvendige adfærd og kultur.

Profilen: Ildsjæl med konsulentbaggrund, der brænder for at sælge og levere

Den ideelle kandidat har 3-5 års erfaring med nysalg i B2B med dokumenteret succes. Du begår dig både højt og lavt og leverer kvalitet i alle faser fra canvas til kundemøde, præsentationer og oplæg samt træning og forankring. Du er en entusiastisk do'er med gennemslagskraft og højt energiniveau. Du har en kommerciel uddannelse og taler og skriver fejlfrit dansk og engelsk. Du er selvkørende, præsentabel, målrettet og struktureret. Du motiveres af nysalg, ensartethed, stejl læringskurve og stort kundeansvar, og at vi spiller for at vinde.

Vi er en niche konsulentvirksomhed og vil altid være niche

Garde Consultants er specialiseret i at vurdere og forankre kommerciel adfærd og kultur. Vi er stiftet, fordi vi så et GAP mellem ledelsens mål og organisationens adfærd og kultur, og det er den sammenhæng, vi leverer. Vores filosofi er 'lidt, men tit' og at varige adfærdsændringer kræver mere end flere værktøjer og mere træning. Derfor gør vi meget ud af at træne det rigtige, først og skruer på flere håndtag samtidigt.

Vores yndlingskunder er utålmodige forretningsfolk med kultur, salgseffektivitet, eksekvering af G2M, kundetilfredshed og segmentering mfl. på agendaen. Vi har kontor i Hellerup og Århus, men forvent at bruge det meste af din tid ude hos kunderne. Vores DNA er flid, ambition, ydmyghed, samspil og utålmodighed. Vi er et eksekveringshus, og vi eksekverer.

Dit udbytte

Vi tilbyder personlig og faglig udvikling, daglig feedback og substans i forretningsmodel og leverancer. Vi sætter høje standarder, sigter højt og gør os umage. Du får reel indflydelse samt en lønpakke, hvor det kan betale sig at nå både egne og fælles mål. Læs mere om os på www.gardeconsultants.com og vurder, om du kan se dig selv som ny kollega hos os.

Ansøgning

Send ansøgning samt CV med dokumenterede salgsresultater og referencer til job@gardeconsultants.com. Vi afholder samtaler løbende og venter gerne på de rigtige i 2017. Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Jakob Garde på jga@gardeconsultants.com eller telefon 24 88 86 08.